



Korona haastoi ja haastaa edelleen meitä kaikkia miettimään uusia terveysturvallisia asiointitapoja.

– Pandemia on vauhdittanut miettimään terveysturvallisia asiointitapoja. Pankkikonttorien merkitys asiointikanavana onkin tämän kehityksen myötä vähentynyt entistä nopeammin, mutta kokonaan tarpeettomiksi ne eivät kuitenkaan käy vielä pitkään aikaan, toteaa Orimattilan Osuuspankin toimitusjohtaja Jukka Sipilä.

Maailma muuttuu ja me sen mukana

Kahdessa vuodessa on tapahtunut paljon

Aloittaessani tämän katsauksen kirjoittamista lukaisin läpi kahden vuoden takaisen vastaavan kirjoitukseni. Yllätyin huomattuani, kuinka paljon on lyhyessä ajassa muuttunut. Pankin näkökulmasta muutoksia on tapahtunut toimintaympäristöstä alkaen; globaalista pandemiasta ei tuolloin vielä ollut tietoaakaan ja negatiivisten markkinakorkojen uskottiin jäävän selvästi lyhytaikaisemmaksi ilmiöksi kuin nyt tiedetään.

Myös asiakaskäyttäytymisen on muuttunut luultuaikin nopeammin, mikä on osaltaan vaikuttanut myös työn tekemisen tapaan pankeissa. Nykyään puhumme itseohjautuvasta toimintakulttuurista ja työssäoppimisesta. Unholaan ovat jääneet esimiesohjaus ja koulutus-päivät Osuuspankkikeskuksessa.

Ja tunnustettava on, että omassakin ajattelussa mo-

ni asia on ehtinyt muuttua. Kaksi vuotta sitten uskoin vielä pankkialan sääntelyn kääntyvän laskuun ja valvonnan sekä raportoinnin robotisoituvan siinä määrin, että olisimme tulevaisuudessakin riittävän iso pankki toimaksemme itsenäisenä. Alkuvuodesta edustajistolle tehty sulautumisesitys aluepankkiin osoitti, että enää emme pankin hallituksessa ajattele niin.

Etäasiointi ja -työ

Korona haastoi ja haastaa edelleen meitä kaikkia miettimään uusia terveysturvallisia asiointitapoja. Luotto-neuvottelu puhelimitse ja asiakirjojen allekirjoittamisen sähköisesti on arkipäivä, sijoitukset on jo pitkään tehty mobiilisti ja ”käteistön Suomi” etenee pandemian vauhdittamana kuin itsestään.

Pankkikonttorien merkitys

asiointikanavana on tämän kehityksen myötä vähentynyt entistä nopeammin. Kokonaan tarpeettomiksi ne eivät kuitenkaan käy vielä pitkään aikaan. Konttorien määrä kyllä vähentyyne pitkällä tähtäimellä ja jäljelle jäävien käyttöä tehostetaan esimerkiksi niiden tiloja ulosvuokraamalla sekä vaikkapa työpisteiden yhteiskäytöllä.

Tyypillisimmin etätyötä tehdään kotoa käsin. Meidän toiminnassamme tällöin erityisen keskeisiä ovat toimivat ja turvalliset tietoliikenneyhteydet sekä pankkisalaisuuden turvaaminen. Meilläkin on kevään ajan ollut noin puolet henkilöstöstä etätoissa.

Osuuspankkifuusiot

Osuuspankkien määrä supistuu noin 15-20:lla vuodessa. Kokonaismäärä alittaa viimeistään vuonna 2023 sa-

dan pankin rajan. Tämä kehitys on aiheuttanut sen, että ensi vuoden alusta meidänkin määritellään pieneksi osuuspankiksi keskiuuren sijasta.

Viime vuonna suuret osuuspankit yhteensä tekivät käytännössä OP Ryhmän pankkien yhteenlasketun asiakasliiketoiminnan tuloksen, keskiuureet osuuspankit yhteensä pääsivät hieman

Edelleenkin maksoimme omistaja-asiakkaile bonuksia ja tuotto-osuuskorjoja sekä teimme paikallisten urheilu- ja kulttuuritoimijoiden kanssa yhteistyö- ja sponsorisopimuksia.

plussalle ja pienet pankit yhteenlaskettuna olivat tältä osin tappiollisia. Me sentään onneksi teimme viime vuonna – ja uskoakseni myös tänä vuonna – tältäkin osin selkeästi positiivisen tuloksen.

Parhaillaan työn alla osuuspankeissa on strategia-päivitys ja tulevaisuuden tiekarttaan määritellään pankin tavoitetila ja tienviitat siihen pääsemiseksi. Edustajiston kokouksessa tammikuussa aluepankkiin sulautuminen sai tuekseen enemmistön äänet; olisi tarvittu kahden kolmasosan määrän enemmistön tuki, jotta hanke olisi hyväksytty.

Löytyisiköhän ratkaisu lähialueen pienten pankkien yhteenliittymisestä? Tällöin paikallisuus säilyisi oletettavasti paremmin ja yksikökokoa pystyttäisiin suurentamaan tarpeeksi, jotta sääntelyn noudattaminen, henkilöstön osaamisen ja erikoistumisen vaateet sekä

toiminnan tehokkuus pystyttäisiin riittävään määrin huomioimaan.

Jotain pysyvääkin

Edelleenkin maksoimme omistaja-asiakkaile bonuksia ja tuotto-osuuskorjoja sekä teimme paikallisten urheilu- ja kulttuuritoimijoiden kanssa yhteistyö- ja sponsorisopimuksia. Viime vuonna yhtiöitetyn ja peruskorjatun Osuuspankkitalon asunto-osan huoneistoista on jo yli puolet myyty, mutta vielä riittää joitakin keskusta-asumista kiinnostuneille.

Osuuspankkitalossa toimii myös Ravintola Tehdas, jonka kehittämisen nimikkopikkupurtavamme tarjoamme viime vuotiseen tapaan omistaja-asiakkaile erityisen edukkaasti.

Jukka Sipilä
toimitusjohtaja

Yksilölliset vakuutusturvat

Näin kesän kynnyksellä on tarpeellista tarkastaa omat vakuutukset, että kesälomille voi lähteä turvallisina miehin.

Pohjola Vakuutuksen asiakkuusneuvoja **Minna Härkönen** kertoo, että etenkin auto-, vene-, eläin- sekä matkustajavakuutukset kannattaa päivittää vastaamaan tämän päivän tilannetta.

– Esimerkiksi matkustajavakuutus on hyvä olla voimassa myös kotimaan lomamatkoilla.

Pohjolassa vakuutus- ja vahinkoasioiden hoitaminen on tehty mahdollisimman helpoksi. Asiakkaan apuna ovat vahvat kumppaniverkostot, jotka ratkovat nopeasti esille tulevat ongelmat. Pohjolan Vahinkoapu, Terveysmestari sekä FirstVet eläinlääkäripalvelu netissä kartoittavat tarvittavat toimenpiteet, olipa kyseessä sitten auto-, henkilö- tai lemmikkiongelma.

– Pohjolan Vahinkoapu-palvelussa on eriteltynä kaikki vahingot sekä mainittu yhteistyökumppanit, joista apua saa vaikka tien päälle. Puhelinsoiton päästä löytyy apu muun muassa rengas- tai lasiongelmien sekä hinaustarpeeseen, Härkönen kertoo.

Ensiapua tarjoavat Terveysmestari- ja FirstVet-palvelut kartoittavat avun tarpeen puhelimitse ja ohjaavat niin ihmiset kuin eläimet jatkohoitoon tai antavat tarvittaessa ohjeet kotihoitoon.

– Nettieläinlääkärin etä-vastaanotto on hyvä apu esimerkiksi kesämökillä tai lomamatkoilla, jossa eläinlääkäri ei ole välttämättä lähellä.

– Terveysmestarin kautta puolestaan pääsee nopeasti hoitoon ja hoidosta veloi-

tetaan yleensä vain omavastuuosuus. Palvelu on avoinna päivittäin kello 7–23.

Asiakasomistajana vakuutuksista saa huomattavat asiakasedut. Omistaja-asiakkailla kertyvät bonukset puolestaan käytetään automaattisesti vakuutusmaksuihin pankin palvelumaksujen jälkeen.

– Parhaimmat edut asiakas saa, kun vakuutuksia on kolmessa eri vakuutusryhmässä. Silloin alennukset ovat seitsemän prosenttia etuasiakkuudesta sekä lisäksi kolme prosenttia omistaja-asiakkuudesta, Härkönen kertoo.

18–27-vuotiaille alennus kodin ja perheen vakuutuksista on 24 prosenttia. Ja mikäli asiakas on täyttänyt 70 vuotta kaikki keskittämisalennukset saa jo kahdesta vakuutusryhmästä.

Pankin jäsenenä oleville omistaja-asiakkailla luvataan lisäksi 45 prosentin maksuton korotus henkivakuutusmäärään.

– Jos henkivakuutusmäärä on esimerkiksi 100 000 euroa, saa ilmaiseksi 45 000 euron lisän, Härkönen kertoo.

Jokaiselle henkilölle tehdään aina yksilölliset vakuutusratkaisut.

Parhaimmat edut asiakas saa, kun vakuutuksia on kolmessa eri vakuutusryhmässä. Silloin alennukset ovat seitsemän prosenttia etuasiakkuudesta sekä lisäksi kolme prosenttia omistaja-asiakkuudesta.

Vakuutussuunnittelu alkaa tekemällä vakuutustarpeen kartoitus. Kartoituksen voi tehdä Orimattilan konttorissa henkilökohtaisesti Härkösen kanssa tai koronatilanteen vuoksi tarvittaessa etäyhteyksin.

– Vakuutukset ovat hyvin tarkasti yksilöitävissä, jolloin vältetään päällekkäiset vakuutukset, henkilövakuutuksista vastaava Minna Härkönen korostaa.

Samaa korostaa yritys- ja maatala-asiakkaiden vakuutuksia räätälöivä vakuutusedustaja **Taneli Antila**.

– Vakuutuksia tehdessä katsotaan tilakokonaisuus, kiinteistöt, kalusto, eläimet sekä yksityistalouden puoli. Nykyisin kokonaisuuteen kuuluu usein myös sivuelinkeinon vakuuttaminen, Antila kertoo.

Maatilojen vakuutukset tehdään aina paikan päällä kohteessa. Samalla tarkastetaan rakennusten ja koneiden kunto, joiden perusteella voidaan arvioida vakuutusarpeet.

– Tarjoamme asiakkaillemme myös sähkö tarkastusta, jolla maatilan paloriski saadaan kuriin. Sähkölaitteiden kuntotarkastus on aina sekä asiakkaan että vakuutusyhtiön etu, Taneli Antila toteaa.

– Orimattilan Osuuspankin asiakasomistajat saavat vakuutuksista huomattavat asiakasedut, kertoo Pohjola Vakuutuksen asiakkuusneuvoja Minna Härkönen.



Hallintoneuvostoon uutta verta

Tuukka Laurila valittiin uutena jäsenenä Orimattilan Osuuspankin hallintoneuvostoon huhtikuun lopun edustajiston kokouksessa.

Orimattilalaislähtöinen, nykyään Helsingissä asuva

Paikallisen Osuuspankin toiminnan arjen ja tekemisen ymmärtäminen hallinnon kautta kiinnostaa. Tykkään oppia uutta ja nähdä, mitä ympärilläni tapahtuu.



Tuukka Laurilalla on auenut mahdollisuus seurata sekä istuttamansa omenapuun että Orimattilan Osuuspankin kasvua.

Laurila näkee paikan hallintoneuvostossa mielenkiintoisena ja mahdollisuutena oppia uutta.

– Paikallisen Osuuspankin toiminnan arjen ja tekemisen ymmärtäminen hallinnon kautta kiinnostaa. Tykkään oppia uutta ja nähdä, mitä ympärilläni tapahtuu. Pankin arkipäivään on hankala päästä sisään ulkopuolelta, koska sen hallinto ja prosessit ovat kovin erilaisia kuin muussa liiketoiminnassa.

Laurila on koulutukseltaan tuotantotalouden diplomi-insinööri sekä MBA ja työskentelee logistiikkapäällikkönä rakennusalan palveluyrityksessä.

Näkemyks pk-sektorin yritystoiminnasta sekä kokemus yrittäjänä mikroyrityspoolella, tuovat Laurilan mukaan tehtävään tarvittavaa näkemystä yrityselämästä.

– Yrityselämän tuntemus on karttunut pk-yritysten hallinnoissa. Tälläkin hetkellä palvelen työssäni koko Suomen rakennusalaan ja -sektoria telinetoimittajana Telinekataja Oy:ssä. Voisi sanoa, että sormi on melko tiukasti talouden pulssilla. Uskonkin, että omalla koke-

Ja asuntovelallisena näkemykseen tulee myös arjen tekemistä, Tuukka Laurila hymyilee.

muksellani ja taustoillani pystyn tuomaan näkemyksiä paikallisen Osuuspankin hyödyksi.

– Ja asuntovelallisena näkemykseen tulee myös arjen tekemistä, Tuukka Laurila hymyilee.

Toisena uutena jäsenenä hallintoneuvostossa aloittaa tietotuotannon asiantuntija, maatalousyrittäjä **Olli Haapasalo** Virenojalta.

Sijoituskumppani aina mukana

OP Sijoituskumppani on OP Mobiilissa toimiva digitaalinen sijoitusneuvoja, joka kulkee kätevästi aina mukana puhelimessa.

Täysin digitaalinen palvelu tekee sijoitussuositukset sekä auttaa ja kannustaa sijoitustavoitteen saavuttamisessa.

– OP Sijoituskumppani on helppo tapa aloittaa rahastosäästäminen, vaikka aikaisempaa kokemusta säästämisestä ei olisi, toteaa Osuuspankin asiakkuusneuvoja **Kristiina Remes**.

Sijoitussuositukset räätälöidään asiakkaan tarpeisiin ennalta esitettyjen kysymysten perusteella.

Sijoitusmahdollisuuksia on useita ja yhtä aikaa voi säästää useampaankin kohteeseen.

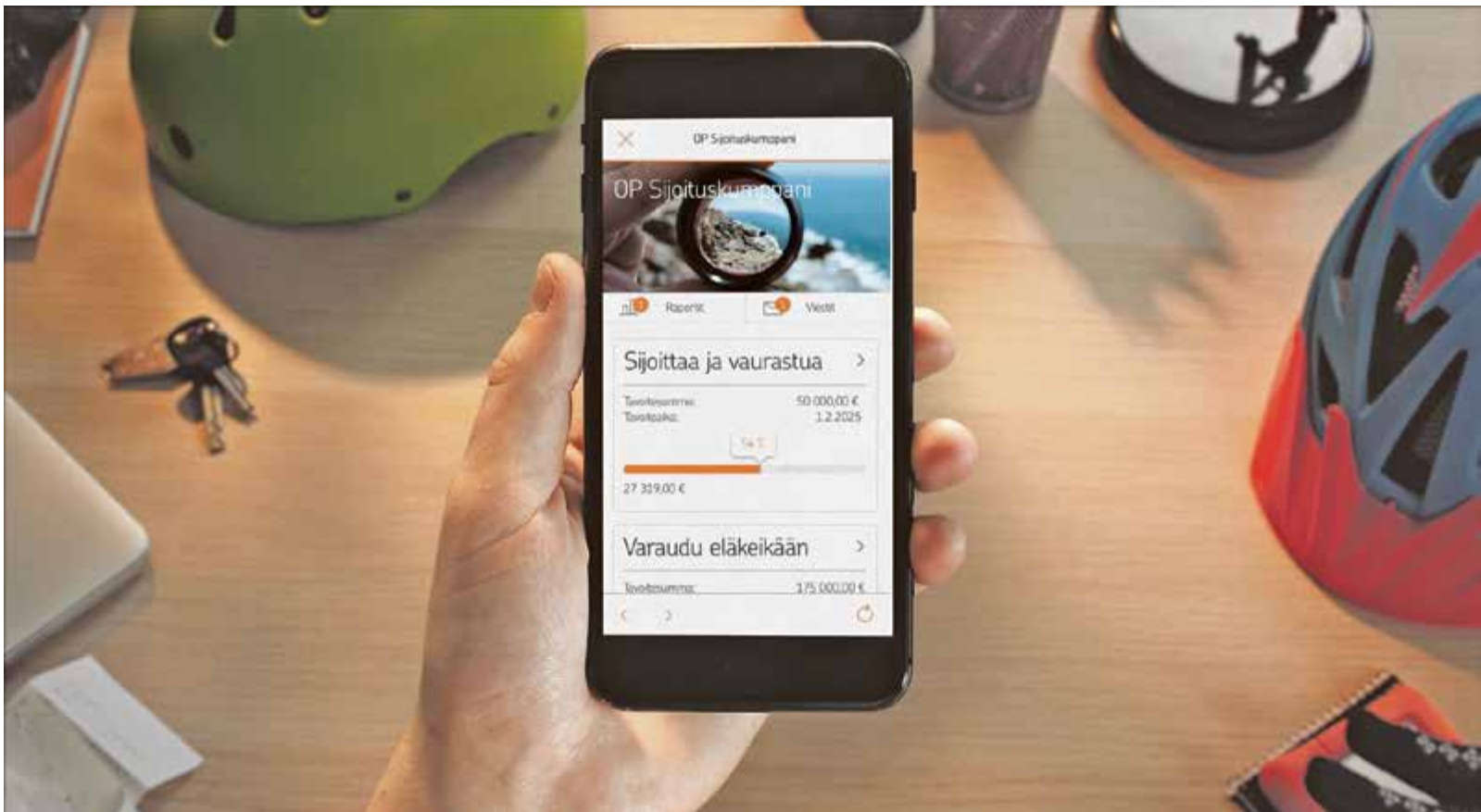
– Kuukausittain sijoitettavan summan voi vaikka pilkkoa, jolloin aika- ja tuotehajauksen ansiosta säästöille saadaan eri tuotto-odotukset.

OP Sijoituskumppanin kaikki rahastot ovat maailmanlaajuisesti vastuullisia.

Digitaalinen palvelu on helppo ottaa käyttöön OP Mobiilista ja tarvittavan sijoittajaprofiilin kartoittaminen on tehty helpoksi. Sen avulla selvitetään muutamilla kysymyksillä, minkälaista tuottoa asiakas haluaa tavoitella ja minkälaista riskiä on valmis ottamaan.

– Digitaalisen säästösuunnitelman avulla säästämisen aloittaminen on haluttu tehdä mahdollisimman helpoksi ja alkuun pääsee matalalla kynnyksellä myös pienellä kuukausittaisella säästöllä.

Remes sekä asiakkuusasiiantuntija **Marja Rajamäki** ovat pankin konttorissa käytettävissä, mikäli digitaalisuus askarruttaa tai ky-



OP Sijoituskumppani on OP Mobiilissa toimiva digitaalinen sijoitusneuvoja, joka kulkee kätevästi aina mukana puhelimessa.

symyksiin haluaa henkilökohtaisempaa palvelua.

– Mitä parempia neuvoja pystymme asiakkaillemme antamaan, sen tyytyväisempiä he ovat. Tuotteistamme löytyy jokaiselle se sopivin tapa vaurastua sekä varautua yllättäviin elämäntilanteisiin, joita elämä voi tuoda tullessaan.

OP Sijoituskumppani on helppo tapa aloittaa rahastosäästäminen, vaikka aikaisempaa kokemusta säästämisestä ei olisi.

– On erityisen hienoa nähdä, että erityisesti nuoret ovat innostuneet sijoittamisesta ja säästämisestä. Rahastosäästäminen on lisääntynyt sen myötä, kun vanhemmat ovat alkaneet säästää lapsilleen jo hyvissä ajoin erilaisia tarpeita varten. Säästämistä ei tarvitse aloittaa isoilla summilla, pääasia on, että aloittaa vaikka pienelläkin summalla, Rajamäki kannustaa.

Osuuspankin sijoitusasiiantuntijat muistuttavat, että tavallisilla käyttötileillä seisovilta varoilta ei alhaisen korkotason vuoksi voi odottaa tuottoa.

– Pidemmällä sijoitusajalla voi ottaa riskisemmänkin

Sijoittamisen uudet edut omistaja-asiakkaille

Omistaja-asiakkaiden etuja parannettiin vuoden alusta. Etuihin kuuluu

- maksuttomat kotimaiset ja ulkomaiset arvopaperisäilytykset
- ilmaiset merkintä- ja lunastuspalkkiot muissa paitsi indeksi- ja erikoissijoitusrahastoissa
- maksuton markkina-analyysi osakesijoittamisesta kiinnostuneille
- vakuutuskuoren sisällä olevista rahastoista ei liikekuluja

Rahastot ja vakuutukset kerryttävät OP-bonuksia (bonuksia ei kerry R2 Crystal -rahastosta ja rahastojen instituutiosarjoista).

Rahastoista löytyy vaihtoehtoja niin varovaiselle sijoittajalle kuin enemmän riskiä tavoittelevillekin.

– Pidemmällä sijoitusajalla voi ottaa riskisemmänkin

rahaston. Omat rahastonsa löytyvät lyhyempään tai pidempään säästämiseen, jolloin tuotto-odotukset ovat erilaiset. Yksilöllisen riskikartoituksen avulla jokai-

selle löytyy sopiva ratkaisu. Henkilökohtaisissa ja yksilöllisissä neuvotteluissa on hyvä käydä läpi myös lainopilliset asiat, Remes korostaa.

Henkilöstöuutisia

Orimattilan Osuuspankin päivittäispalvelutiimi vahvistui maaliskuussa, kun aiemmin Päijät-Hämeen Osuuspankissa vastaavassa tehtävässä toiminut **Henni Torkkeli** aloitti työskentelyn pankissa kassa- ja infopalveluiden parissa. Henni on valmistunut Lahden ammattikorkeakoulusta tradenomiksi loppuvuodesta 2020.

Uutta verta tuli myös vakuudellisten asunto- ja kulutusluottojen käsittelyyn henkilöasiakasrahoitukseen, kun pankissa aloitti uutena toimihenkilönä **Katariina Parviainen**. Katariina on aiemmin toiminut yli 10 vuoden ajan finanssialalla ja lisäksi hän on suorittanut finanssialan ammattitutkinnon.

Pankissa on tehty lisäksi

si sisäisiä uudelleenorganisoitintoja, joilla vastataan samanaikaisesti lisääntyneen sääntelyn tuomaan kasvaneeseen työmäärään. Samalla varmistetaan myös aiempaa paremmin asiakaslähtöisten tarpeiden ratkaiseminen.

Virpi Auranen on nimitetty huhtikuun alusta alkaen hallintoasiiantuntijaksi. Hallinnollisten tehtävien ohella Virpin työpanos tulee kohdentumaan aiempaa enemmän riskienhallinnallisiin ja valvonnallisiin tehtäviin.

Asiakkuuspäällikkö **Merja Viljasen** työpanosta on kohdennettu aiempaa enemmän yritysasiakkaiden palvelemiseen, Merjan jatkaessa edelleen asiakastyön ohella myös yritys- ja maatalousasiiantuntijoiden lähiesihenkilönä.

Muutoksen yhteydessä henkilöasiakaspuolen asiakkuuspäällikkö **Kristian Nyberg** otti Merjalta vastuun jo aiemmin hänellä olleiden päivittäispalvelu- ja henkilöasiakasrahoituksen tiimin ohella myös varainhoidon tiimin.

OP-ryhmän taustatyöorganisaatiota hyödynnetään aiempaa enemmän varsinaisten asiakaspalvelutöiden ulkopuolisissa tehtävissä, kuten erilaisten asiakaspuhelin- ja infopalkkioiden päivytyksissä.

Yhteistyö Päijät-Hämeen Osuuspankin kanssa jatkuu esimerkiksi varainhoidon Private-palvelun tuottamisen muodossa. Private-palveluita varainhoidon asiakkaille tarjoaa **Tuula Rehn** Päijät-Hämeen Osuuspankin Private-yksiköstä.

Koronatilanteesta johtuen pankissa on työskennelty jo useamman kuukauden osittaisessa etätyökierrossa, jossa noin puolet toimihenkilöistä on kerrallaan konttorissa, toisen puolen ollessa etätyössä.

Tällä on pyritty varmistamaan pankin palvelukyvyyn jatkuvuus myös mahdollisissa korona-altistustilanteista aiheutuissa karanteeneissa, tiedostaen pienen organisaation haavoittuvuus jo reilun vuoden vallinneissa poikkeusolosuhteissa. Etätyölä on joissain tilanteissa ollut vaikutusta ajanvarauksen saatavuuteen vähentäen henkilöresursseista johtuen niin, että vapaita aikoja on ollut saatavilla aiempaa nuoremmin.

Asiakasneuvotteluja on



Henni Torkkelin tapaa pankissa kassa- ja infopalveluissa.



Katariina Parviainen aloitti Osuuspankissa toukokuun puolivälissä.

pyritty ohjaamaan koronapandemiasta johtuen ensisijaisesti puhelin- ja verkkokanavaan. Välttämättömät asiakasneuvottelut on edelleen hoidettu pankin konttorissa turvallisuusnäkökulmat huomioon ottaen.

Pankin henkilökunta toivoo, että kaikki pääsisivät palaamaan mahdollisimman pian normaaliin toimintaympäristöön, jotta myös konttoriaikojen saatavuus saadaan palautettua normaalille tasolle.

Omistaja-asiakkaan edut uudistuvat

Palkitseva bonusjärjestelmä

Yksi keskeisimmistä omistaja-asiakkaiden eduista on Osuuspankin bonusjärjestelmä. Omistaja-asiakkaalle kertyy rahanarvoisia OP-bonuksia asioinnin laajuuden mukaan, eikä bonusten kertymiselle ole ylärajaa.

Orimattilan Osuuspankki maksoi asiakkailleen vuonna 2020 OP-bonuksia yhteensä yli 800 000 euroa. Bonuksia kertyy asunto-, opinto- ja vakuudellisista pankkilainoista, säästämisen ja sijoittamisen tileistä, rahastosäästöistä ja sijoitus-sidonnaisista sijoitus- ja eläkevakuutuksista sekä Pohjolan vahinkovakuutuksen laskuista.

OP-bonuksia käytetään päivittäispalvelupaketin palvelumaksuun, lainojen palvelu- ja toimitusmaksuihin, Pohjola Vakuutuksen vakuutusmaksuihin, tallelokero- vuokrien palkkioihin, sekä lakipalveluiden ja OP-Kodin kiinteistönvälityspalkkioihin.

Alennukset pankki- ja vakuutuspalveluista

Omistaja-asiakkaan käyttötili on maksuton. OP-verkkopalvelu ja OP-Visa-kortti yhdessä ovat normaalia edullisempia, jonka lisäksi OP-Visa-korttiin kuuluu omistaja-asiakkaalla maksuton Tuoteturva-vakuutus.

Tuoteturva-vakuutus suojaa OP:n luottokortilla tehtyjä ostoksia ilman eri veloitusta 180 päivän ajan ostosta, esimerkiksi, jos uusi älypuhelimesi rikkoutuu vahingon seurauksena tai varastetaan.

Etuja saa myös säästämisen ja sijoittamisen tuotteista, joista on kerrottu toisaalla tässä lehdessä. Pohjola Va-



Omistaja-asiakkaat saavat paikallisia etuja, muun muassa Autokoulu Baanan opetuksista, mutta myös valtakunnallisia etuja.

kuutuksen tuotteissa omistaja-asiakkaat saavat paitsi alennusta useimmista vakuutusmaksuista, myös maksutonta lisäturvaa, esimerkiksi Omakoti-vakuutuksen omavastuuedun muodossa jopa 250 euroon asti ja henkivakuutuksen vakuutusmäärään 45 prosentin korotuksen veloituksetta.

OP Orimattilan paikalliset omistaja-asiakasedut

Ravintola Tehdas tarjoaa omistaja-asiakkaille alku-ruoaksi tai pikkusuolaisena juoman ohessa nautittavaksi marinoitua porsaankylkeä Tehtaan sinappisella perunasalaatilla ja sitruunamehustetulla kaalilla hintaan 2 euroa. Etu on voimassa 31.12.2021 asti.

Lunasta omistaja-asiakkaan edut OP-mobiilissa

1. Kirjaudu OP-mobiiliin
2. Valitse OP-mobiilissa oikeasta alalaidasta kohta Muut ja tämän jälkeen valitse Omistajaedut.
3. Valitsemalla kohdan Edut ja tapahtumat löydät yhteistyökumppaneidemme tarjoamat valtakunnalliset ja paikalliset edut.

Jos sinulla ei vielä ole OP-mobiilia käytössäsi, lataa se sovelluskaupastasi. Käyttöönottoa varten tarvitset osuuspankin verkkopalvelutunnukset, älypuhelimien tai tabletin sekä Internet-yhteyden.

Lue lisää: www.op.fi/edut

Autokoulu Baanan edut ovat myös voimassa 31.12.2021 saakka kaikissa toimipisteissä, sisältäen mop- ja mopoautokurssilaisille kolme ajotuntia kahden hinnalla, kevytmoottoripyö-

rä- ja henkilöautokurssilaisille yhden ajotunnin kaupan päälle. Kaikkiin yllä mainittuihin kursseihin saa lisäksi neljä extrateoriatuntia netissä maksutta. Opetuslupaoppilaiden riskikoulutuksesta

myönnetään lisäksi 50 euron alennus.

Myrskylän Myrsky tarjoaa omistaja-asiakkaille 5 euron alennuksen vuoden 2021 Lasse Virén hölkan osallistumismaksusta ennakkoilmoittautumisen yhteydessä. Kansainvälinen 48. Lasse Viren hölkkä järjestetään Myrskylässä su 12.9.2021 klo 12.00.

Valtakunnalliset omistaja-asiakkaan edut

C Moren viihde-etu kuu-kaudeksi maksutta, jonka jälkeen tilaus jatkuu 30 %:n alennuksella.

F-Secure TOTAL -tietoturvaetu. Palvelun käyttö 6 kuukautta maksutta ja ilman sitoumuksia, jonka jälkeen hintaan 49,90 €/vuosi (norm. 79,99 €).

Cityshoppari Pivossa mak-

sutta. Lippuetu Live Nationin järjestämiin valittuihin konsertteihin

Fonumista panssarilasi asennettuna 15 euron etuhintaan.

Etkö vielä ole omistaja-asiakas?

Omistaja-asiakkaaksi voi liittyä, mikäli käyttää Orimattilan Osuuspankin pankkipalveluita tai haluaa siirtää pankkiasiakkuuden Orimattilan Osuuspankkiin. Liittymisen yhteydessä maksetaan kertasijoituksena jäsenosuusmaksu, muita maksuja ei ole.

Mikäli joskus päättää luopua omistaja-asiakkuudesta, saa jäsenosuusmaksun kokonaan takaisin.

Keskusta-asuntoja myynnissä

Orimattilan Osuuspankin asuntosiipi valmistui peruskorjauksesta loppukevästä 2020 ja huoneistojen myyntiä käynnisteltiin viime kesän aikana.

Kaikki huoneistot on täysin remontoitu lattiasta kattoon ja taloon on tehty samalla linjasaneeraus. Huoneistoista yli puolet on jo myyty, samoin lähes kaikki liiketilat. Erityisesti huoneistot ovat herättäneet kiinnostusta ulkopaikkakuntalaisten keskuudessa ja ilahduttavaa on, että Orimattila onkin saanut useita

uusia asukkaita esimerkiksi pääkaupunkiseudulta.

Myyntissä olevien asuntojen hinnat vaihtelevat 46 550 eurosta 98 600 euroon, edullisimpien ollessa yksiöitä ja suurimpien ollessa noin 60-neliöisiä kaksioita ja kolmioita.

OP Koti Päijät-Hämeen kiinteistönvälittäjät Piia Sydänkallio ja Juha Siivonen myyvät täysin remontoituja asuntoja keskeltä Orimattilan kaupunkia.



OP Orimattila

AVOINNA

ma 10.00–18.00
ti, ke, pe 10.00–16.30
to 10.00–16.30
(ajanvarauksella klo 18.00 asti)
Kassapalvelut päivittäin klo 10.00–12.00

PUHELINNUMEROT

Asiakaspalvelu	0100 0500
Yritysasiakkaan pankkipalvelut	0100 05151
Pohjola Vakuutus	0303 0303